

## Vedlegg 4 - Prismodell og prisbestemmelser

### 1 Generell prismodell

Prisene i denne rammeavtalen baseres på en prismodell der leverandørens kostpris fra produsent eller autorisert distributør for tilbudte produkter, danner grunnlaget for pris ved avrop.

1. Pris ved avrop, på avtalte modeller beregnes som:  
Dokumentert kostpris + avtalt påslag i kroner.
2. Pris ved avrop, på øvrig sortiment beregnes som:  
Dokumentert kostpris + avtalt påslag i prosent.

Kostpris forstås som leverandørens faktiske innkjøpspris fra produsent eller autorisert distributør på bestillingstidspunktet. Kostpris som dokumenteres i tilbudet skal være leverandørens ordinære innkjøpspris og skal normalt ikke baseres på midlertidige kampanjer eller tilsvarende tidsbegrensede prisreduksjoner.

Påslaget skal dekke leverandørens fortjeneste samt kostnader knyttet til blant annet logistikk, håndtering, administrasjon, garantioppfølging og fakturering.

Påslaget oppgis som et fast kronebeløp i tilbudet og er bindende for hele avtaleperioden. Påslaget kan ikke endres i avtaleperioden.

Alle priser oppgis eksklusive merverdiavgift.

Frakt, emballasje og andre leveringskostnader skal være inkludert og kan ikke faktureres separat dersom ikke annet er uttrykkelig avtalt.

### 2 Priser i tilbudet

I tilbudet skal leverandøren oppgi kostpris per varelinje og påslagsprosent i *Vedlegg 2 – Pris- og produktskjema*.

Pris per varelinje i prisskjemaet beregnes som:  
Dokumentert kostpris + påslag.

Kostprisene i prisskjemaet skal reflektere leverandørens faktiske innkjøpspris fra produsent eller autorisert distributør på tilbudstidspunktet.

Kostprisene benyttes som grunnlag for evaluering av tilbudene.

Evalueringen av pris baseres på kostprisene som oppgis i prisskjemaet, tillagt leverandørens oppgitte påslag og estimert uttak. Dokumenterte kostpriser ligger til grunn slik de fremgår av tilbudet.

### 3 Dokumentasjon av kostpris

For å sikre etterprøvbarehet og likebehandling skal leverandøren dokumentere kostprisene som er oppgitt i tilbudet.

Leverandøren skal vedlegge dokumentasjon for kostprisene som oppgis i *Vedlegg 2 – Pris- og produktskjema*. Dokumentasjonen skal være utstedt av produsent eller autorisert distributør og vise leverandørens innkjøpspris på tilbudstidspunktet eller nærmest tilgjengelige tidspunkt. Dokumentasjonen må kunne knyttes til de produktene som tilbys.

Dokumentasjon eksempelvis være:

- Faktura fra produsent eller autorisert distributør
- Prisbekreftelse fra produsent eller distributør
- Prisliste fra produsent eller autorisert distributør
- Annen dokumentasjon som viser leverandørens innkjøpspris

Oppdragsgiver kan også be om slik dokumentasjon i hele kontraktsperioden.

Dersom oppgitt kostpris ikke kan dokumenteres, eller fremstår åpenbart uriktig, kan dette medføre at tilbudet avvises eller at forholdet anses som mislighold i kontraktsperioden.

### 4 Pris ved avrop

Etter avtaleinngåelse fastsettes pris ved avrop som leverandørens dokumenterte kostpris på bestillingstidspunktet tillagt avtalt påslag.

Leverandøren skal på forespørsel kunne dokumentere kostprisen gjennom faktura eller annen relevant dokumentasjon fra produsent eller autorisert distributør.

Dokumentasjonen skal vise leverandørens innkjøpspris på bestillingstidspunktet eller nærmest tilgjengelige tidspunkt.

Oppdragsgiver kan i hele avtaleperioden be leverandøren dokumentere kostpris for enkeltleveranser eller for utvalgte produkter.

Formålet med slik kontroll er å sikre at prismodellen etterleves og at oppdragsgiver mottar korrekt pris i henhold til avtalen.

Dersom leverandøren ikke kan dokumentere kostprisen, kan oppdragsgiver kreve prisreduksjon eller anse forholdet som mislighold av kontrakten.

## 5 Prisreduksjoner

Dersom leverandørens innkjøpspris reduseres som følge av rabatter, kampanjer eller andre prisreduksjoner fra produsent eller distributør, skal denne reduksjonen fullt ut komme oppdragsgiver til gode gjennom tilsvarende reduksjon i kostpris.

Dette gjelder uavhengig av om prisreduksjonen skyldes kampanje, midlertidig rabattert pris eller andre kommersielle ordninger.

## 6 Nye produkter og modellskifte

Produkter i prisskjemaet kan i avtaleperioden bli erstattet av nye modeller.

Dersom et produkt utgår fra produsentens sortiment eller erstattes av en ny modell, kan leverandøren tilby et tilsvarende eller bedre produkt innen samme produktkategori. Endringer i sortiment skal godkjennes av oppdragsgiver.

Leverandøren skal dokumentere at erstatningsproduktet oppfyller kravene i kravspesifikasjonen og har tilsvarende eller bedre tekniske egenskaper enn produktet som erstattes.

Pris på slike produkter skal beregnes etter samme prismodell som ellers i avtalen.

## 7 Øvrig sortiment

Produkter som ikke er linjepriset i prisskjemaet, men som tilhører samme produktkategori som produkter i prisskjemaet, skal følge påslag oppgitt i kolonne M i *Vedlegg 2 – Pris- og produktsskjema*.

Dette gjelder også tilleggsutstyr, reservedeler og nye produktmodeller. Oppdragsgiver kan ved behov be leverandøren dokumentere kostpris for slike produkter.

## 8 Prisregulering

Prisene på avtalte produkter i følger leverandørens faktiske innkjøpspris i markedet. Det foretas derfor ikke årlig prisjustering.

Endringer i leverandørens innkjøpspris fra produsent eller autorisert distributør vil slå direkte ut i pris ved avrop i henhold til prismodellen.

Påslaget som er oppgitt i tilbudet er fast i hele avtaleperioden og kan ikke endres.

## 9 Timepriser for tjenester

Oppdragsgiver ber om opplysninger om leverandørens timepriser for tjenester innenfor avtalens omfang i prisskjemaet.

Timeprisene inngår ikke i evalueringen av tilbudene, men kan benyttes ved avrop under rammeavtalen ved behov.

Oppgitte timepriser skal inkludere alle kostnader knyttet til leveransen.

Timeprisene kan reguleres én gang per år i avtaleperioden i henhold til utviklingen i Statistisk sentralbyrås konsumprisindeks (KPI). Første regulering kan tidligst skje ett år etter avtaleinngåelse.

## 10 Forholdet til øvrige kontraktsdokumenter

Denne prismodellen skal forstås i sammenheng med konkurransegrunnlaget, prisskjemaet og rammeavtalen. Ved motstrid gjelder bestemmelsene i denne prismodellen for forhold som gjelder pris og prisberegning.

## 11 Begrunnelse for valgt prismodell

Markedet for IKT-utstyr er preget av hyppige modellskifter og betydelige prisendringer over relativt kort tid. Dette skyldes blant annet raske teknologiske endringer, globale leverandørkjeder og svingninger i prisene på sentrale komponenter som minne, lagring og prosessorer.

Denne typen prisutvikling påvirker direkte prisen på IKT-utstyr som PC-er, servere og annet standardisert utstyr. Produsenter og distributører oppdaterer derfor ofte sine prislister hyppig, og leverandører i markedet opplever at innkjøpspriser kan endres flere ganger i løpet av relativt korte tidsperioder.

Oppdragsgiver har på bakgrunn av dette vurdert at en tradisjonell prismodell med faste varepriser over lengre perioder kan medføre at leverandørene må prise inn betydelig risiko knyttet til fremtidige prisendringer. En slik risiko vil normalt kunne føre til høyere tilbudspriser og dermed mindre kostnadseffektive anskaffelser.

For å sikre reell konkurranse og best mulig utnyttelse av markedets prisnivå har oppdragsgiver valgt en prismodell der pris ved avrop beregnes som leverandørens dokumenterte kostpris fra produsent eller autorisert distributør på bestillingstidspunktet, tillagt et fast påslag. Påslaget er bindende for hele avtaleperioden og kan ikke endres.

For å sikre sammenlignbare tilbud benyttes kostprisene i prisskjemaet som grunnlag for evaluering av tilbudene. Samtidig sikrer modellen at faktisk pris ved avrop reflekterer leverandørens reelle innkjøpspris i markedet på bestillingstidspunktet.

Oppdragsgiver har videre etablert mekanismer som skal sikre etterprøvnbarhet og likebehandling i prismodellen. Leverandørene skal dokumentere kostprisene som oppgis i tilbudet, og oppdragsgiver kan også kreve dokumentasjon av kostpris i avtaleperioden. Dersom oppgitt kostpris ikke kan dokumenteres, eller fremstår åpenbart uriktig, kan dette medføre avvisning av tilbud eller anses som mislighold av kontrakten.

Modellen innebærer også at eventuelle prisreduksjoner fra produsent eller distributør skal komme oppdragsgiver til gode gjennom tilsvarende reduksjon i kostpris. Dette bidrar til at oppdragsgiver til enhver tid oppnår markedsmessige priser på produktene som leveres. IKT-utstyr kjennetegnes også av hyppige modellskifter. Prismodellen er derfor utformet slik at nye eller erstattende produkter kan leveres etter samme prismekanisme, slik at rammeavtalen kan håndtere teknologiske endringer uten behov for reforhandling av prisstrukturen.

Oppdragsgiver har videre vurdert at årlig prisregulering basert på konsumprisindeksen (KPI) ikke er egnet for produkter der prisene i stor grad påvirkes av teknologisk utvikling og produsentenes prisstruktur. KPI benyttes derfor ikke for produktpriser i denne anskaffelsen. For tjenester, der kostnadsbildet i større grad påvirkes av lønnsutvikling, åpnes det for årlig KPI-regulering av timepriser.

På denne bakgrunn har oppdragsgiver valgt en prismodell basert på dokumentert kostpris og fast påslag. Oppdragsgiver vurderer at denne modellen gir en hensiktsmessig balanse mellom konkurranse, etterprøvnbarhet og forutsigbarhet, samtidig som den er tilpasset hvordan markedet for IKT-utstyr faktisk fungerer.